

# UnivIS - Lehrveranstaltungsplan

	Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa
08:00		08:00 - 14:00 <b>Wiederholungsübung zu Methoden der Marktforschung Gruppe 2</b> (nur 2.2.)	08:00 - 14:00 <b>Wiederholungsübung zu Methoden der Marktforschung Gruppe 2</b> (nur 3.2.)			
09:00		10:00 - 12:00 <b>Übung Introduction to Marketing Intelligence Gruppe 1</b> (24.11.-2.2., nicht 3.11., 10.11., 17.11., 22.12., 9.2.)	10:00 - 12:00 <b>Übung Introduction to Marketing Intelligence Gruppe 2</b> (25.11.-3.2., nicht 4.11., 11.11., 18.11., 10.2.)			
10:00	10:00 - 12:00 <b>S: Bachelorarbeiten-Kolloquium</b>	RZ/01.02	RZ/01.03	10:00 - 12:00 <b>Übung Introduction to Marketing Intelligence Gruppe 4</b> (26.11.-4.2., nicht 5.11., 12.11., 19.11., 7.1., 11.2.)	10:00 - 12:00 <b>Übung Introduction to Marketing Intelligence Gruppe 5</b> (27.11.-5.2., nicht 6.11., 13.11., 20.11., 8.1., 12.2.)	10:00 - 12:00 <b>S: Intercultural challenges in customer and account management</b> (nur 28.11., 5.12., 12.12., 19.12.)
	10:00 - 18:00 <b>V: Nachhaltigkeit in Vertrieb und Marketing</b> (nur 16.11.)	F21/03.83		10:00 - 18:00 <b>V: Nachhaltigkeit in Vertrieb und Marketing</b> (nur 19.11.)	F21/03.83	
	10:30 - 11:30 <b>Prüfung Aktuelle Themen in Vertrieb und Marketing</b> (nur 9.11.)	F21/03.83		14:00 - 16:00 <b>Übung Introduction to Marketing Intelligence Gruppe 3</b> (19.11.-4.2., nicht 5.11., 12.11., 20.11., 7.1., 11.2.)	10:00 - 12:00 <b>Prüfung Intercultural Challenges in Customer and Account Management</b> (nur 15.1.)	
11:00	12:00 - 18:00 <b>S: Global Marketing</b> (nur 30.11., 14.12., 11.1.)	F21/03.83		14:00 - 18:00 <b>V: Nachhaltigkeit in Vertrieb und Marketing</b> (nur 10.12., 17.12.)	F21/01.57	
				16:00 - 18:00 <b>S: Research Seminar International Marketing</b> (nur 5.11., 12.11., 19.11., 26.11., 3.12., 10.12., 17.12., 14.1., 21.1., 28.1., 11.2.)	10:00 - 12:00 <b>S: Intercultural challenges in customer and account management</b> (nur 15.1., 11.12.)	
12:00		12:00 - 14:00 <b>S: Global Marketing</b> (nur 19.1.)		16:00 - 20:00 <b>S: Research Seminar International Marketing</b> (nur 4.2.)	10:00 - 14:00 <b>Übung Sales and Marketing Management Gruppe 3</b> (nur 20.11., 27.11., 4.12., 11.12.)	
		12:00 - 18:00 <b>S: Global Marketing</b> (nur 1.12., 15.12.)			F21/03.50	
		14:00 - 18:00 <b>S: Global Marketing</b> (nur 10.11.)				
13:00		14:00 - 18:00 <b>Übung Sales and Marketing Management Gruppe 1</b> (nur 17.11., 1.12., 8.12., 19.1.)			10:00 - 14:00 <b>S: Business-to-Business Marketing &amp; Purchasing</b> (nur 8.1., 15.1.)	
		F21/03.84			F21/01.37	
		14:00 - 18:00 <b>Übung Sales and Marketing Management Gruppe 4</b> (nur 17.11., 1.12., 8.12., 19.1.)			10:00 - 14:00 <b>S: Research Seminar International Marketing</b> (nur 5.2.)	
		F21/03.50			F21/01.35	
14:00		14:00 - 18:00 <b>S: Global Marketing</b> (nur 12.1.)	14:00 - 18:00 <b>Übung Sales and Marketing Management Gruppe 2</b> (nur 25.11., 2.12., 9.12., 16.12.)		12:00 - 14:00 <b>S: Intercultural challenges in customer and account management</b> (nur 13.11., 27.11., 18.12.)	
		F21/03.84	F21/03.81			
15:00					15:00 - 17:00 <b>Prüfung Marktforschung mit SPSS</b> (nur 29.1.)	
					RZ/00.05, RZ/01.02	
16:00					16:00 - 18:00 <b>Prüfung Blockchain Application for Business (VHB)</b> (nur 5.2.)	
					F21/01.57	
17:00					16:00 - 18:00 <b>Prüfung Business-Business-Märkte (VHB)</b> (nur 5.2.)	
					F21/01.57	
18:00						
19:00						