

UnivIS - Lehrveranstaltungsplan

	Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa	So
08:00		S: Bachelor- und Masterarbeitenseminar (nur 25.10., 8.11., 15.11.) (Wieland) Online-Meeting		S: Research Seminar International Marketing (nur 20.10., 3.11., 10.11., 17.11., 24.11., 26.11., 2.12.) (Wieland) F21/02.55	S: Bachelor- und Masterarbeitenseminar (nur 21.10.) (Wieland) F21/03.84	S: Designing a career with purpose (nur 19.11.) (Ott) F21/02.31	S: Designing a career with purpose (nur 20.11.) (Ott) F21/02.31
09:00		S: Strategic Brand Management (nur 8.11., 15.11., 29.11., 6.12., 20.12., 17.1., 24.1.) (Antoniuk) Online-Meeting		S: Research Seminar International Marketing (nur 17.11.) (Wieland) F21/03.01	S: Designing a career with purpose (nur 18.11.) (Ott) F21/03.84	S: Intercultural challenges in customer and account management (nur 12.11.) (Carrara Cagni) F21/03.50	S: Intercultural challenges in customer and account management (nur 13.11.) (Carrara Cagni) F21/03.50
10:00	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 1 (Deutsch) (nur 30.1.) (Baumann) KÄ7/00.10	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 2 (Englisch) (nur 31.1.) (Baumann) F21/03.83		S: Research Seminar International Marketing (nur 27.10.) (Wieland)	S: Intercultural challenges in customer and account management (nur 11.11.) (Carrara Cagni) F21/03.50		
11:00	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 1 (Deutsch) (nur 21.11.) (Baumann) KÄ7/00.10	S: Strategic Brand Management (nur 25.10.) (Antoniuk) Online-Meeting			S: Business-to-Business Marketing & Purchasing (nur 21.10., 28.10., 4.11., 11.11., 25.11., 2.12., 9.12., 16.12., 13.1., 20.1., 27.1., 3.2., 10.2.) (Ivens) F21/01.35		
12:00	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 2 (Englisch) (nur 5.12.) (Baumann) KÄ7/00.10	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 1 (Deutsch) (nur 22.11.) (Baumann) F21/03.83			S: Intercultural challenges in customer and account management (nur 16.12.) (Carrara Cagni) F21/01.37		
13:00	S: Bachelor- und Masterarbeitenseminar (nur 17.10.) (Wieland) F21/03.01	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 2 (Englisch) (nur 6.12.) (Baumann) F21/03.83			Business-to-Business-Märkte (VHB) Exam (nur 3.2.) (Peters) KS13/01.11		
13:00	S: Strategic Brand Management (nur 17.10., 6.2.) (Antoniuk) F21/03.01	S: Strategic Brand Management (nur 7.2., 18.10.) (Antoniuk) F21/03.83			V: Blockchain Applications for Business Exam (nur 3.2.) (Henkel) KS13/01.11		
14:00		Übung Introduction to Marketing Intelligence (nur 31.1.) (Henkel) F21/03.83					
15:00		V/Ü: Introduction to Marketing Intelligence (nur 18.10., 25.10., 29.11., 22.11., 13.12., 10.1., 17.1., 24.1.) (Henkel) KÄ7/00.10					
15:00		S: Business-to-Business Marketing & Purchasing (nur 8.11., 6.12.) (Ivens) F21/01.35					
16:00		V/Ü: Introduction to Marketing Intelligence (nur 8.11., 15.11., 6.12., 20.12., 31.1.) (Henkel) Online-Meeting	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 1 (Deutsch) (nur 23.11.) (Baumann) KÄ7/00.08				
17:00		S: Global Marketing (nur 31.1.) (Peters) KÄ7/00.10	V/Ü: Sales and Marketing Management Übung Gruppe 2 (Englisch) (nur 7.12.) (Baumann) KÄ7/00.08				
17:00		S: Global Marketing (nur 18.10., 8.11., 15.11., 29.11., 6.12., 13.12., 20.12., 10.1., 17.1.) (Peters) F21/03.84					
18:00							
19:00							